

Responsable de cuentas

Trabaja con nosotros

1. Descripción del puesto

1.1. Tu trabajo

Tu rol fundamental será el de introducir Ancor Retail a futuros clientes, abriremos a nuevos mercados y establecer relaciones con los responsables de las empresas.

1.2. Nuestra cultura

Pensamos que todo es posible, siempre que seamos capaces de trabajar duro para conseguirlo. Tenemos la dirección y la estrategia y necesitamos personas con determinación para llegar hasta el final.

Encajarás con nosotros si te gusta trabajar con autonomía y en un ambiente dónde eres responsable de tu trabajo y manejas tu propio tiempo. Promovemos una atmósfera amigable, informal y divertida y valoramos a personas que busquen un desarrollo y crecimiento profesional, proactivas y adaptables a los cambios.

1.3. Tus tareas

- Ampliar contactos.
- Identificar nuevos mercados.
- Preparar propuestas y acciones de promoción para la captación de nuevos clientes.
- Dirigir reuniones.

1.4. Tu perfil

Capacidad de negociación y visión estratégica. Debes ser capaz de descubrir oportunidades, organizar el contacto para presentar diferentes propuestas y tener resistencia y tesón para concluir las acciones comerciales iniciadas.

Debes tener conocimientos de branding y de cómo se estructuran las empresas. Debes ser una persona con carisma y sentido del humor, con capacidad diplomática y habilidad para tratar diferentes perfiles de personas manteniendo siempre una relación cercana con ellas.

1.5. Tu trayectoria

Al menos 8 años de experiencia en el desarrollo de nuevos negocios, algunos de los cuales en una agencia especializada en branding.

Además, debes tener experiencia como desarrollador de nuevos negocios, demostrando la capacidad para abrir nuevas perspectivas desde cero y sin contactos previos en el sector.

1.6. Proceso de selección

Por favor envía tu CV a **info@ancor-retail.com**